

# 【トップセールスマンアカデミー・2020】 150万円（税別）

～セールスコンサルタント養成講座（2日間合宿）～

【開催日】

7月4～5日

12月合宿予定

～フォローアップグルコン（月1回×2年間）～

【開催日】

月1グルコン（ZOOM勉強会）開催日

4/25

5/23

6/27

8/22

9/26

10/24

11/14

\* 1月以降のスケジュールはFBグループで共有します

**\* 決済完了後～参加可能**

公認の講師として活躍可能なスキルを身につける

## 1、セールス台本作成講座

- ・フロントトーク
- ・アポ取り
- ・切り返しトーク
- ・プレゼントーク
- ・クロージング
- ・BtoC、BtoB どんな商品でも売ることができる力をつけます。

## 2、個別コンサルティング訓練講座

- ・基本的なビジネスマナー
- ・コンサルタントとして経営者へアドバイスできる知識と提案力を含めたコミュニケーションスキル向上を図ります。
- ・1対1セールスでの、個別クロージング力をつけます。

## 3、パブリック・スピーキング講座

- ・講師として活動したり、1対多数でのセールスが可能となる講座です。
- ・「人を動かす」話し方を身につけます。

## 4、講師資格取得講座

- ・認定講師として活躍可能なスキルを身につける講座です。
- ・企業でのトップセールス育成を行うことができるようになるためのトレーニングを行います。
- ・教え方の習得を目指します。

## 5、プレスリリース戦略講座

- ・プレスリリースの書き方
- ・プレスリリースの出し方
- ・取材の受け方、マナー
- ・新聞やテレビなどマスメディアを味方につける方法

## 6、SNS構築方法

- ・Facebookを中心とした、SNSをビジネスに使っていく方法をお伝えします。
- ・誰に見られても恥ずかしくない、情報発信を行っていきます。